

2018

성과공유제  
우수사례



성과의 가치, 공유의 가치

# 목차

---

1

한국서부발전(주) – (주)한성더스트킹

4

(주)이랜드월드 – (주)석경에이티

2

한국환경공단 – 이노엔비텍(주)

5

한국국토정보공사 – (주)링네트

3

(주)우리홈쇼핑 – 키친쿡

# 한국서부발전 & 한성더스트킹



1

## 한국서부발전(주) - (주)한성더스트킹

모기업



협력사

한국서부발전(주)

(주)한성더스트킹

# 1

## 과제개요

한국서부발전(주) - (주)한성더스트킹

모기업  
한국서부발전(주)

협력사  
(주)한성더스트킹

### ▶ 과제명

낙금화학(충청) 공정소료 유한공사 집진기 제작, 설치 시범사업

### 📅 수행기간

2015년 8월 ~ 2016년 12월

### 🎯 과제내용 목표 설정

집진기 제작 및 설치를 통한 중국시장 매출 발생

## 2

## 과제 제안 및 검토

한국서부발전(주) - (주)한성더스트킹



### 과제의 필요성

기술력은 있으나 해외진출에 어려움을 겪는 (주)한성더스트킹에게 해외 판로 지원을 통해 기업성장 도모



### 제안 주체와 방법

한국서부발전(주)이 기술력으로 인정받고 있는 기존협력사인 (주)한성더스트킹에게 제안하여 성과공유 과제로 채택



### 과제선정 검토사항

- 과제 성공 및 사업화 가능성 - 지리적으로 용이한 중국 선정, KOTRA의 해외시장 정보
- 주요 항목 - 설치를 위한 현장 파악 및 설계, 상용성 검토와 시제품 제작



### 평가지표

진공청소 시스템 설치, 배관길이 조사, 안전한 작업 환경 등

### 한국서부발전(주)

- 총 사업비 지원(75%)
- 공정 및 안전한 작업환경 개선
- 설치를 위한 현장 파악 및 설계
- 개발기술 지원 및 지도

## 공동노력

### (주)한성더스트킹

- 공정 및 안전한 작업환경 개선
- 설치를 위한 현장파악 및 설계
- 설치기업 현장방문 및 협력방안 협의
- KOTRA와 중국 총칭 방문 및 협의

# 4

## 추진성과

한국서부발전(주) - (주)한성더스트킹

내용

유한공사 각 층에 고정 배관설치 및 중앙 집중식 진공청소시스템 적용

### 기존

- 미세분진이 포함된 탈락물을 수작업으로 수거
  - 정전기로 인한 분체의 완전한 회수 불가
  - 작업자의 건강위협과 인건비 유지비용 발생
  - 여타설비 오염으로 인한 오작동 유발 가능성 상존

前

빗자루 청소

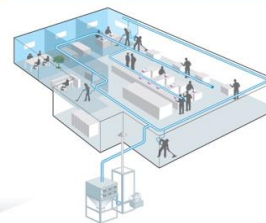


### 추진성과

- 중앙 집중식 진공청소시스템 개발 및 적용
  - (前 빗자루 청소 → 現 청소용 Flexible Hose)
- 중국진출의 교두보 마련(150억원 매출 발생)
- 인건비 절감

現

각각의 층에 Flexible Hose 설치





### 한국서부발전(주)

- 집진기 제작 및 설치를 통한 협업을 통해 중국시장 판로 확대
- 중국고객 요구에 맞는 신뢰도 확보로  
중국 수출 인지도 향상

### 성과공유

### (주)한성더스트킹

- 8.4억원 매출 확대
- 150억원 해외 매출 발생(3000% ↑)
- 총 매출 70% 향상(30→49억원)
- 신규 고용창출 4명(35% ↑)

# 한국환경공단 & 이노엔비텍



2

## 한국환경공단 – 이노엔비텍(주)

모기업



한국환경공단



이노엔비텍(주)

협력사

# 1

## 과제개요

한국환경공단 – 이노엔비텍(주)

모기업  
한국환경공단

협력사  
이노엔비텍(주)



과제명

Air Washer을 이용한 세정 탈취시스템 개발



수행기간

2015년 11월 ~ 2016년 10월



과제내용 목표 설정

Air Washer을 이용한 세정 탈취 시스템 개발을 통한  
악취제거율 극대화(90% 이상)

## 2

## 과제 제안 및 검토

한국환경공단 – 이노엔비텍(주)



### 과제의 필요성

지역주민들의 지속적인 악취 민원으로 인한 기존 탈취시스템 문제점 분석을 통해 기술개발을 통한 악취제거 필요



### 제안 주체와 방법

한국환경공단이 공모하고, 이노엔비텍(주)이 응모해 성과공유 과제로 수행



### 과제선정 검토사항

- 과제 성공 및 사업화 가능성 – 기존 탈취시스템 악취요인 조사 및 분석
- 주요 항목 – 시제품 설계 및 제작, 현장 테스트 실시



### 평가지표

가공방법 개선 : 약액세정 방식 → Air Washer을 이용한 세정 탈취 시스템 개발

### 한국환경공단

- 기존 탈취시스템 조사·분석
- 기술개발 방향 및 목표 설정
- 시제품 지원 및 개선방향 제시
- 상용화 노하우 전파

### 공동노력

### 이노엔비텍(주)

- Air Washer 세정 탈취시스템 개발
- 시제품 설비 설계 및 제작
- 6개월 간 현장 테스트 실시

## 내용

## Air Washer을 이용한 세정 탈취 시스템 개발

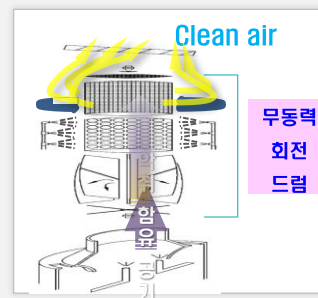
## 기존

- 환경기초시설 규모의 증가(광역화) 등에 따라 기존 약액세정 방식(70% 이상)의 단점 확대
  - 낮고 불규칙한 기액 접촉효율, 장치의 비대화, 액적의 후단 이송 문제
  - 연속 가동 시 높은 동력비, 高당량비 약품 사용, 노즐과 충전물의 막힘·편류 현상, 다량 폐수 발생



## 추진성과

- 복합 악취 제거율 90% ↑ 감소
  - 장치 운전 동력비 60% ↑ 절감
  - 약품사용량 월 30%감소 (2,000 l → 903 l)
- 오염공기 탈취장치 관련 공동특허 출원('16년)



### 한국환경공단

- 약취제거 효율 극대화로 민원감소
- 운영비용 절감(약품소모량 등)
- 관리요소 최소화

### 성과공유

### 이노엔비텍(주)

- 1.5억원 매출확대
- 신규고용 창출(1명)



LOTTE  
Homeshopping

우리홈쇼핑 & 키친쿡



3

## (주)우리홈쇼핑 - 키친쿡

모기업



(주)우리홈쇼핑



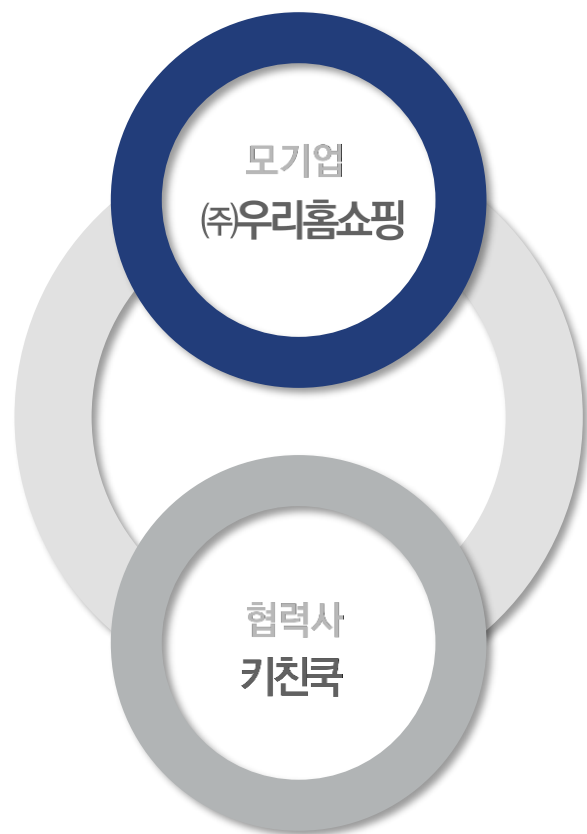
키친쿡

협력사

# 1

## 과제개요

(주)우리홈쇼핑 - 키친쿡



### ▶ 과제명

해외 유통망을 활용한 해외동반진출

### 📅 수행기간

2017년 6월 ~ 2018년 6월

### 🎯 과제내용 목표 설정

키친쿡의 주방/생활용품 제품 컨설팅 및 해외바이어 미팅 지원을 통한 대만 매출발생

## 2

## 과제 제안 및 검토

(주)우리홈쇼핑 - 키친쿡



### 과제의 필요성

키친쿡의 우수제품에도 불구하고 상품 기획력과 국내외 판로 미확보 및 중국산 저가 제품의 위협 등으로 (주)우리홈쇼핑의 유통망을 활용한 해외 판로 개척



### 제안 주체와 방법

(주)우리홈쇼핑이 공모하고, 키친쿡이 응모해 성과공유 과제로 수행



### 과제선정 검토사항

- 과제 성공과 사업화 가능성 - 현지시장에 맞는 컨설팅을 통한 상품 보완/개발
- 주요 항목 - 온/오프라인 바이어 매칭, 현지시장 정보 제공 등



### 평가지표

키친쿡의 주방/생활용품의 대만 매출 발생

**(주)우리홈쇼핑**

- 현지 시장 설명회 (2회)
- 상품 현지화 컨설팅 (1회)
- 온/오프라인 바이어 매칭(36건)

**공동노력****키친쿡**

- 현지시장에 맞는 최적화 상품 개발 및 보완
- 매출달성을 위한 적극적인 과제수행

# 4

## 추진성과

(주)우리홈쇼핑 - 키친쿡

내용

대만에 현지 컨설팅 지원 등을 통한 해외 판로 개척

### 기존

- 상품 기획력 미흡
- 국내/외 판로 미확보
- 중국산 저가 제품의 위협



### 추진성과

- 대만시장 수출 규모 확대
  - 키친쿡 생산 재고 부담 완화 및 환율리스크 감소
  - 우리홈쇼핑에 안정적인 상품 공급



**(주)우리홈쇼핑**

- 대만 내 매출 확대 (8백만원)
- 아시아 지역 매출확대 기반 마련

**성과공유****키친쿡**

- 1.8억원 해외 매출 확대
- 물량확대(10백만원/1000개)
- 신규고용 창출(2명)
- 아시아 지역 판로확대 기반 마련  
(대만, 인도네시아, 베트남 등)



SPAO  
x  
해-자

# 이랜드월드 & 석경에이티





4

## (주)이랜드월드 - (주)석경에이티

모기업



(주)이랜드월드



(주)석경에이티

협력사

# 1

## 과제개요

(주)이랜드월드 - (주)석경에이티

모기업  
(주)이랜드월드

협력사  
(주)석경에이티

### ▶ 과제명

태양광 흡수 및 발열 기능의 폴라폴리스용 가공제 개발

### 📅 수행기간

2016년 6월 ~ 2017년 5월

### 🎯 과제내용 목표 설정

보온 기능향상에 대한 소비자의 요구에 따라 태양광 흡수 및 발열 기능의 폴라폴리스용 가공제 개발

## 2

## 과제 제안 및 검토

(주)이랜드월드 - (주)석경에이티



### 과제의 필요성

보온기능 향상에 대한 소비자의 요구증가 및 패션제품으로 차별화된 기능성을 갖춘 상품 개발 필요



### 제안 주체와 방법

(주)이랜드월드가 공모하고, (주)석경에이티가 응모해 성과공유 과제로 수행



### 과제선정 검토사항

- 과제 성공 및 사업화 가능성: 이랜드월드의 테스트 및 자금 지원, 석경에이티 기술 지원
- 주요 항목: 시제품 제작, 가공제 물성평가 및 약제 안정성 검증



### 평가지표

- 흡수 발열기능 발현이 가능한 폴라폴리스 제품개발(발열성 3℃ 이상)
  - 입자사이즈, 분산 안정성, 발열성, 고형분, 인열강도

**(주)이랜드월드**

- 완제품 적용을 위한 현장 생산 테스트 실시
- 플리스 제품의 KC관련 평가
- 시제품 제작 자금 지원

**공동노력****(주)석경에이티**

- 광발열 가공제 합성기술 개발
- 현장 생산공정 기술 안정화 및 구축
- 시제품제작

# 4

## 추진성과

(주)이랜드월드 - (주)석경에이티

내용

태양광 흡수 및 발열 기능의 폴라폴리스용 가공제 및 공정기술 개발

### 기존

- 패션제품으로 계절에 관계없이 착용하는  
아이템화 필요
- F/W 시즌 보온기능 향상 소비자 요구 증가
- 차별화된 기능성을 갖춘 제품 필요성 대두

### 추진성과

- 소비자 니즈에 맞춘 상품개발로 지속적 매출 확대
- 섬유제품 가공공정에 적합한 입자 사이즈 색상 개선
- 가공제의 물성 평가 및 안정성(내구성/상용성) 검증



**(주)이랜드월드**

- 상품개발을 통한 국내외 품질경쟁력 확보
- 소비자의 니즈에 맞는 내수성 개선을 통한  
국내외 매출확대 기대

**성과공유****(주)석경에이티**

- 2.3억원 매출 확대
- 시제품 구매보상(15백만원)
- 신규고용 창출 (2명)

A low-angle, upward-looking photograph of several tall skyscrapers against a clear blue sky. The buildings are made of glass and steel, with many windows visible. The perspective creates a sense of height and scale.

# 한국국토정보공사 & 링네트

5

## 한국국토정보공사 - (주)링네트

모기업



한국국토정보공사

*Ringnet*

(주)링네트

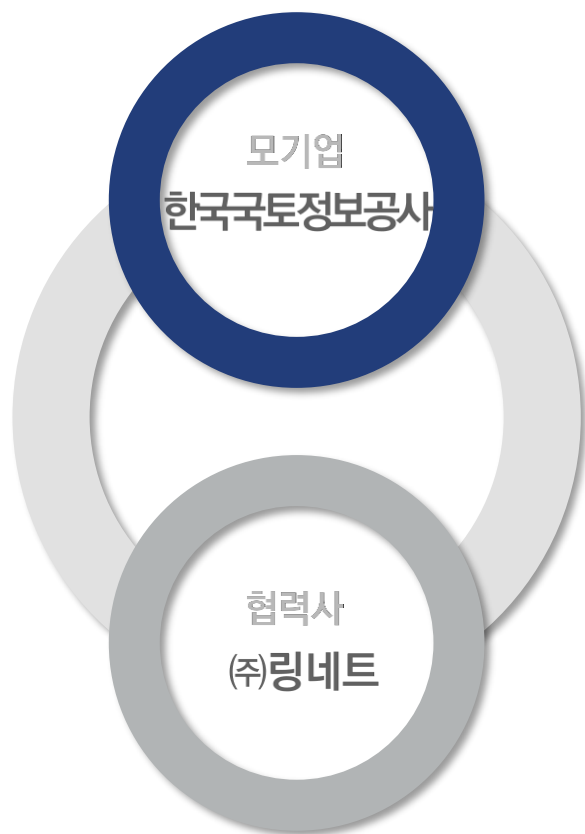
협력사



# 1

## 과제개요

한국국토정보공사 - (주)링네트



### 과제명

전산장비 통합 유지관리의 안정적 운영 및 성과배분



### 수행기간

2016년 10월 ~ 2017년 9월



### 과제내용 목표 설정

전국 169개 지사 네트워크 안정성 확보를 통해 지적측량 정보의 안정적인 고객센터 서비스 제공

## 2

## 과제 제안 및 검토

한국국토정보공사 - (주)링네트



### 과제의 필요성

한국국토정보공사는 169지사 네트워크 장애 발생시, 전문엔지니어링(서울) 파견에 따른 작업지연으로 정확한 지적정보에 대한 고객서비스 지연발생



### 제안 주체와 방법

한국국토정보공사에서 현재 유지관리사업을 담당하는 (주)링네트에게 제안 하여 성과공유 과제로 채택



### 과제선정 검토사항

- 과제 성공 가능성 - 한국국토정보공사 및 링네트의 엔지니어 기술향상 교육/협업
- 주요 항목 - 장애사례분석, 지역 엔지니어 투입, 지속적인 교육실시



### 평가지표

- 엔지니어 기술교육, 네트워크 자격증 취득
- 장애처리시간 단축(2시간 이내), 초동 처리율/사용자 만족도 80% 이상

### 한국국토정보공사

- 장애사례 분석을 통한 서비스 개선
  - 지적측량현장지원시스템 업무 프로세스 및 지사 네트워크 구성
  - 24개 지역 교육 환경 제공
  - 지사 워크숍 개최

### 공동노력

### (주)링네트

- 링네트 아카데미를 통한 교육 제도화
  - 24개 지역센터 엔지니어 실습 교육 실시
  - 자격증 취득 비용 지원 (1인 1자격증)
  - 지역 출신 전문엔지니어 인력 채용

## 4

## 추진성과

한국국토정보공사 - (주)링네트

내용

전국 169개 지사 네트워크 안정성 확보를 통해 지적측량정보의 안정적인 고객 서비스 제공

## 기존

- 네트워크 장애 복구 완료까지 작업대기 시간 증가
  - 169개 지사 네트워크 장애 시, 전문엔지니어링 (서울) 파견에 따른 로 장애 복구시간 지연
  - 작업 지연으로 지적정보에 대한 고객서비스 지연

| 구분        | 2014-15년 | 2016년 |
|-----------|----------|-------|
| 전체장애수     | 132      | 44    |
| 장애 복구시간   | 12.35    | 2.72  |
| 당일 미처리 건수 | 16       | 7     |

## 추진성과

- 네트워크 장애 복구 시간 단축
  - 지속적인 교육을 통한 지역 출신 엔지니어의 실력 향상으로 장애 초동 처리율 증가
- LX 고객센터 서비스 전체평가 99.2점 달성

| 구분        | 2017년 | 비고          |
|-----------|-------|-------------|
| 전체장애수     | 16    | 전년대비 64%감소  |
| 장애 복구시간   | 1.80  | 전년대비 34%감소  |
| 당일 미처리 건수 | 2     | 전년대비 72% 감소 |

## 한국국토정보공사

- 유지관리 계약연장(1년) 추진으로 예산절감
- 안정적 운영 및 현장 업무 효율성 향상
- 준정부기관 최초 고객중심경영 우수기관 인증

\* 행정안전부 EA성숙도 5점 만점, 국가정보원  
사이버위기 훈련 우수 달성(17년)

## 성과공유

## (주)링네트

- 322억원 매출 확대
  - 전국규모의 신규 사이트 수주율 증가
- 중견기업으로 성장할 수 있는 교두보 마련
- 신규고용 창출(16명)

**감사합니다**